

# Luis Antonio Arnaiz Joaquín

## Ingeniero Industrial

Ingeniero Industrial. Cuenta con más de 25 años de experiencia en Schneider Electric, desempeñando funciones de técnico en varias delegaciones, hasta ocupar el cargo de responsable de la división de servicios para la zona de Castilla y León, Álava Navarra y Rioja; aportando servicios y soluciones a usuarios finales en transformación digital para el sector de la energía y la automatización.

### Habilidades

---

- Iniciativa y toma de decisiones.
- Capacidad de anticipación y resolución de problemas
- Orientación al cliente
- Liderazgo y gestión de equipos
- Buen manejo de las herramientas ofimáticas
- Creatividad

### Estudios

---

Grado en Ingeniería Industrial.  
Especialidad Eléctrica (1995).  
Universidad de Burgos

Nivel medio de inglés.

### Contacto

---



[luisan.arnaiz@gmail.com](mailto:luisan.arnaiz@gmail.com)

### Experiencia profesional

---

**SCHNEIDER ELECTRIC, S.A**

**2013 – HASTA HOY**

**Field Services Account Manager. Responsable de la división de servicios para la zona de Castilla y León, Álava, Navarra y La Rioja.**

Realización de servicios y soluciones a usuarios finales en la transformación digital en el mundo de la gestión de la energía y automatización.

**2008 – 2012**

**Responsable de prescripción y oficina técnica de la delegación Castilla y León – Rioja.**

Responsable de la clientela de prescripción, aportando valor a ingenierías y promotoras, ofreciendo cobertura y asesoramiento en los proyectos, y garantizado posteriormente la consecución de la venta de los mismos. Formaciones técnicas.

**1999 – 2005**

**Responsable de oficina técnica y pool técnico de la delegación de Castilla y León.**

Realización de estudios y ofertas de la delegación de todos los sectores, alta tensión, baja tensión, industria. Asesoramiento a los comerciales y clientes de la zona. Seguimiento de las ofertas, control de los objetivos marcados por la dirección, así como manejo de SAP.

**1996 - 1999**

**Técnico comercial sector residencial**

Responsable de desarrollo de ventas de los productos del sector residencial, mantenimiento y ampliación de cartera de clientes en la zona y control de ventas,